

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Fournir les moyens d'accéder à des fonctions
d'encadrement dans trois secteurs principaux :

- *Développement commercial national ou international
- *Management commercial
- *Gestion administrative et commerciale

Organisation de la formation

Septembre 2022 - Aout 2023

En contrat d'apprentissage

Durée de la formation : 1 an en alternance

- Cours en présentiel -

Rythme annuel de l'alternance : 2 jours en
formation, 3 jours en entreprise

NIVEAU D'ENTRÉE :

BAC+2 : 120 crédits ECTS validés en L2 DEG ou SHS,
BTS CI, BTS MCO, BTS CG, IUT GEA ou Tech de CO

Poursuite d'étude en alternance :

Ecole de commerce, Master

FONCTIONS VISÉES

- Chargé de clientèle,
- Collaborateur d'Administration des Ventes,
- Collaborateur de Service Marketing,
- Collaborateur de Service Achats,
- Gestionnaire des approvisionnements,
- Assistant Export,
- Chef de Zone Export

TAUX DE REUSSITE EN 2021 : 100%

MISSIONS POSSIBLES EN ALTERNANCE

- ✓ Gestion et Développement commercial France ou international
- ✓ Chargé de projets marketing
- ✓ Chargé de processus achat
- ✓ Collaboration au sein des services export, commercial-vente, marketing, achat et approvisionnement
- ✓ Ces entreprises nous font confiance !
Hermès, Vinci, Safran, Delarom, LHH...

UN POLE DE VIE ETUDIANTE

- Cafétéria
- Foyer étudiant
- Gymnase
- BDE



INSCRIPTION

Sélection sur dossier et entretien de motivation

- ✓ Demande de dossier de candidature par mail : ufa@montalembert-courbevoie.com ou
- ✓ Demande de dossier de candidature par téléphone : au 01 46 67 13 00
- ✓ Téléchargement du dossier à l'adresse : www.polesupmontalembert.com
- ✓ Récupération du dossier à l'accueil de Montalembert : 238 Boulevard Saint-Denis 92400 Courbevoie

UNE FORMATION D'EXCELLENCE

Evaluation

CCF 30%

Examen final 70%

	Unités d'enseignement	ECTS	Coefficient
AXE 1	Politiques et Stratégies économiques dans le monde global	6	3
	Règles générales du droit des contrats	4	2
	Géographie et économie du commerce international	8	3
	Développement international des entreprises	8	3
AXE 2	Mercatique : les études de marchés et les nouveaux enjeux de la data	6	2
	Management des organisations	6	1
	Négociation et management des forces de vente	4	2
AXE 3	Anglais professionnel	6	1
	Expérience professionnelle et rapport d'activité	12	
	Espagnol - Option		
	TOTAL	60	

LES PLUS

- ✓ **Un accompagnement personnalisé** et des Ateliers de Recherche d'Entreprises
- ✓ **Un séminaire** de pré-rentree afin d'approfondir les compétences des apprentis sur :
 - * Excell
 - * Les bonnes pratiques d'intégration professionnelle
- ✓ **Une LV2** - Espagnol
- ✓ **Des conférences** faites par des intervenants de grande qualité issus du monde professionnel
- ✓ **Un accompagnement** à la suite de parcours
- ✓ **Un partenariat** avec Admissions Parallèles pour la préparation des concours AST2
- ✓ Un Pôle de **vie étudiante** avec cafétéria et foyer



POUR PLUS D'INFORMATION

VISITEZ NOTRE SITE : www.polesupmontalembert.com

Pôle Supérieur Montalembert - 238 boulevard Saint Denis 92400 Courbevoie