

Dans une économie mondialisée, la maîtrise des pratiques du commerce international est un enjeu majeur pour les entreprises.

Le contenu de la formation répond aux besoins des entreprises qui souhaitent partir à la conquête des marchés :

- Développement commercial, relation commerciale interculturelle, gestion des opérations import-export.

## Organisation de la formation

Ce parcours de formation, organisé en modules semestriels sur deux années de formation, comprend 2 CCF\*

- Relation commerciale interculturelle en Français et en Anglais

- Développement commercial international

Complétés par des épreuves ponctuelles de fin de 2ème année.

## ATTENDUS

- Solides capacités d'expression à l'écrit comme à l'oral en français et en langues étrangères
- Bonne culture générale, faire preuve de curiosité intellectuelle (notamment pour l'actualité géopolitique internationale)
- Avoir des dispositions pour les langues étrangères et leurs cultures
- Sens des responsabilités, capacité d'initiative, autonomie
- Capacités d'écoute et de relation à l'autre dans un contexte interculturel en particulier
- Etre capable de s'adapter à un environnement professionnel en termes de respect des horaires, de posture et d'assiduité
- Disposer de capacités de compréhension, d'analyse et de synthèse
- Rigueur, grande capacité de travail
- Mener son projet professionnel (stage à l'étranger, mission export) dans le respect des délais, individuel et/ou collectif
- Capacités d'investissement dans toutes les disciplines, impliquant des compétences calculatoires
- Etre capable d'appliquer des outils méthodologiques à des cas concrets d'entreprises
- Manifester l'envie d'apprendre

## ELEMENTS PRIS EN COMPTE POUR EXAMINER LES VOEUX

- ✓ Obtention du baccalauréat
- ✓ Projet de formation motivé en adéquation avec le Commerce International
- ✓ Avis du Chef d'Etablissement sur la fiche « Avenir »
- ✓ Appréciations liées au comportement de l'élève dans les bulletins de Première et de Terminale
- ✓ Prise en compte de l'engagement et de la motivation
- ✓ Bon niveau en langues (niveau B2 souhaité)

## Programme des 2 ans de formation

Culture générale et expression		<b>120 H</b>
Langues vivantes	LV1 (anglais, espagnol, allemand)	<b>210 H</b>
	LV2 (anglais, espagnol, allemand)	<b>210 H</b>
Culture économique, juridique et managériale		<b>240 H</b>
Relation commerciale interculturelle en Français et en Anglais CCF*		<b>270 H</b>
Mise en œuvre des opérations internationales		<b>330 H</b>
Développement commercial international CCF*		<b>270 H</b>
TOTAL sur 2 ans		<b>1 650 H</b>

CCF\* : Contrôle en cours de formation

## UN POLE DE VIE ETUDIANTE

- Cafétéria
- Foyer étudiant
- Gymnase
- BDE



## LES RÉSULTATS DU BTS C.I. AU LYCÉE MONTALEMBERT

Années	Résultats
2014 – 2015	91 %
2015 - 2016	100 %
2016 – 2017	89 %
2018 – 2019	100 %
2019 – 2020	96 %
2020 - 2021	100%
2021 - 2022	100%

### POURSUITE D'ETUDE

Le BTS C.I. est une Section de Technicien Supérieur particulièrement performante dans le domaine du Commerce international, ce qui se révèle très avantageux pour les élèves souhaitant poursuivre leurs études supérieures

Une poursuite d'étude vers les Ecoles de Commerce avec préparation aux concours d'entrée dans les écoles de commerce (concours Tremplin1, Passerelle1, Ambition+, ...)

Les autres poursuites d'études :

- Licences Générales (L3) en initiale ou alternance (UFA Montalembert)
- Licences Professionnelles
- Bachelors

### DÉBOUCHÉS

#### Dès l'obtention du BTS

- ✓ Assistant commercial international
- ✓ Assistant acheteur international
- ✓ Assistant marketing international
- ✓ Gestionnaire Import-Export



### STAGE EN ENTREPRISE - MISSION EXPORT

◇ Un Stage en entreprise de 14 à 16 semaines dont 4 au moins à l'étranger

◇ Une Mission Export à l'étranger en 2ème année : approche d'un marché européen par une mission de prospection pour le compte d'une entreprise française

POUR PLUS D'INFORMATION

VISITEZ NOTRE SITE : [www.polesupmontalembert.com](http://www.polesupmontalembert.com)

Pôle Supérieur Montalembert - 238 boulevard Saint Denis 92400 Courbevoie

[polesup@montalembert-courbevoie.com](mailto:polesup@montalembert-courbevoie.com) - 01 80 88 21 41